

Gehaltsreport 2025

# Sales & Marketing



Michael Page

Wenn es darum geht, Wachstumsziele zu erreichen, spielen Fachkräfte in Sales und Marketing eine zentrale Rolle. Branchenübergreifend führt die fortschreitende Digitalisierung und Automatisierung zu einem steigenden Bedarf an Mitarbeitern mit Tech-Expertise.

Besonders gefragt im Vertrieb sind international ausgerichtete und spezialisierte Profile, wie im Business Development und Key Account Management. Im Marketing verschwinden zunehmend die klassischen Generalisten-Rollen mit Offline-Fokus. Stattdessen werden digitale Spezialisten mit klarem Rollenprofil und technischem Verständnis, z.B. in KPI-Analyse, SEO/SEA und Lead Generation, immer wichtiger.

Die Gehälter haben sich auf hohem Niveau stabilisiert; bei einer stabilen Marktentwicklung sind bei Sales-Positionen Steigerungen von bis zu 5 Prozent möglich. Der verstärkte Einsatz von Künstlicher Intelligenz und digitalen Tools wird die Nachfrage nach qualifizierten Fachkräften im digitalen Marketing weiter erhöhen, was zu leichten Gehaltssteigerungen führen kann, besonders für Fachleute mit speziellem Know-how.

## Top 3 gefragteste Positionen

Vertriebsingenieur im Außendienst  
Account Executive SaaS  
Gebietsleitung

## Top 3 Branchen mit den höchsten Gehältern

Elektrotechnik  
Software  
Food & Beverage

## Talent Trends Studie 2024

40% sind unzufrieden mit ihrem aktuellen Gehalt.  
54% der Unternehmen finden, dass die Personalbeschaffung in den letzten 12 Monaten schwieriger geworden ist.

## Geschlechterverteilung

**Männer 61 %**

**Frauen 39 %**

## Unsere Gehaltstabellen

ICT	Min	Durchschnittsgehalt	Max	Bonus*
Sales Director	90.000 €	115.000 €	180.000 €	30-60%
Head of Marketing	80.000 €	113.000 €	150.000 €	10-40%
(Enterprise) Sales / Account Manager	80.000 €	95.000 €	120.000 €	30-50%
Key Account Manager	70.000 €	90.000 €	120.000 €	25-50%
Partner / Channel Manager	90.000 €	100.000 €	117.000 €	20-40%
Business Development Manager	60.000 €	85.000 €	110.000 €	20-100%
Account Manager	65.000 €	85.000	95.000 €	10-50%

FMCG	Min	Durchschnittsgehalt	Max	Bonus*
Sales / Marketing Director	110.000 €	140.000 €	190.000 €	10-20%
Group Key Account Manager	110.000 €	125.000 €	150.000 €	20%
Internationaler Key Account Manager	75.000 €	100.000 €	130.000 €	15%
National Key Account Manager	80.000 €	90.000 €	120.000 €	15%
e-Commerce Manager / Digital Marketing Manager	62.000 €	70.000 €	100.000 €	10%
Brand- und Produktmanager	64.000 €	78.000 €	98.000 €	10%
Business Development Manager	53.000 €	72.000 €	97.000 €	10%
Area Sales Manager	65.000 €	80.000 €	90.000 €	10-20%
Category Manager	75.000 €	80.000 €	85.000 €	10%
Key Account Manager	70.000 €	75.000 €	80.000 €	15%

Industry	Min	Durchschnittsgehalt	Max	Bonus*
Sales Director	90.000 €	115.000 €	180.000 €	10-40%
(Strategic) Key Account Manager / Account Manager	80.000 €	100.000 €	125.000 €	10-15%
(Strategic) Account Manager	70.000 €	85.000 €	100.000 €	10-20%
(Field) Sales Engineer / Vertriebsingenieur (Ingenieur)	65.000 €	82.000 €	92.000 €	20-40%
Area Sales Manager / MA im Außendienst (kein Ingenieur)	58.000 €	70.000 €	85.000 €	10-30%

\* Provisionen, Boni, Prämien, Sonderzahlungen oder Erfolgsbeteiligungen beziehen sich auf die hundertprozentige Zielerreichung und gelten als variable Entgeltbestandteile, die jährlich, quartalsweise oder monatlich ausgezahlt werden können.

## Auf der Suche nach Personal?

Fordern Sie einen Rückruf an und besprechen Sie Ihren Personalbedarf mit einem unserer Berater.

[Kontakt aufnehmen](#)

## Auf der Suche nach einem Job?

Laden Sie jetzt Ihren Lebenslauf hoch und besprechen Sie Ihre Jobvorstellungen mit einem unserer Berater.

[Lebenslauf hochladen](#)